



## Raportowanie barier handlowych w eksporcie, imporcie, inwestycjach

- W punktach 1-13 zostały zaproponowane typowe bariery handlowe, które mogą dotyczyć Państwa przedsiębiorstwa
- W punkcie 14 prosimy o scharakteryzowanie bariery w przypadku, gdy nie uda się Państwu przyporządkować jej do żadnego z poprzednich punktów
- Prosimy przede wszystkim o podanie następujących informacji o barierach:
  1. jakiego produktu one dotyczą
  2. na terenie którego kraju bądź obszaru celnego są stosowane
  3. w jaki sposób wpływają na prowadzenie działalności (jakie dodatkowe czynności wymuszają, jakie dodatkowe koszty generują etc.)
  4. czy wiążą się z jakimiś uregulowaniami prawnymi, rozporządzeniami lub innymi wymaganiami funkcjonującymi w kraju docelowym
- Prosimy o przesyłanie formularza za pośrednictwem poczty elektronicznej. W tym celu należy po wypełnieniu formularza kliknąć przycisk wyślij znajdujący się na końcu formularza. Wówczas automatycznie zostanie otwarte okno programu pocztowego, zostanie utworzona nowa wiadomość pocztowa z załączonym wypełnionym formularzem. Następnie należy tę wiadomość wysłać.
- Zapewniamy o całkowitej poufności przekazanych przez Państwa danych oraz o tym, że nie będą one dalej przetwarzane w celach innych niż powód sporządzenia tego raportu, tj. prowadzenia prac w celu zniesienia barier w eksporcie/imporcie/inwestycjach dotyczących Państwa przedsiębiorstwa.

W razie pytań lub wątpliwości prosimy o kontakt:

Ministerstwo Gospodarki  
Departament Polityki Handlowej  
ul. Żurawia 4a  
00-503 Warszawa  
tel.: 22 693 45 05  
fax: 22 693 40 18  
e-mail: [bariery@mg.gov.pl](mailto:bariery@mg.gov.pl)  
<http://www.mg.gov.pl/Wspolpraca+z+zagranica/Clo/Bariery+w+handlu/>

### 1. Taryfa celna eksportowa i importowa

Na przykład: Mocno restrykcyjne i/lub dyskryminujące stawki celne, kontyngenty taryfowe stosowane jako bariera handlowa, okresowe podwyżki stawek celnych, podatki importowe i eksportowe oraz inne obowiązkowe obciążenia eksportowe i importowe.

Produkt	Kraj
Bariera / Problem	

### 2. Cła antydumpingowe, cła wyrównawcze, środki ochronne w eksporcie i imporcie

- a) Cła antydumpingowe i wyrównawcze, środki ochronne, zobowiązania cenowe i inne podobne.  
 b) Czy kiedykolwiek mieli Państwo problemy z cłami antydumpingowymi, cłami wyrównawczymi lub postępowaniami ochronnymi. Czy otrzymaliście ze strony Komisji Europejskiej lub instytucji krajowych właściwą informację na ten temat oraz pomoc.

Produkt	Kraj
Bariera / Problem	

### 3. Sposób postępowania celnego w eksporcie i imporcie

Na przykład: Niekonsekwentne lub stale zmieniające się zasady wydawania zezwoleń, krótkie utrzymanie ceł, niejasna klasyfikacja lub niekonsekwentne stosowanie ceł, żądania dodatkowych dokumentów lub korygowania dokumentów, środki specjalne jak np. środki anyterrorystyczne w procedurach handlowych.

Produkt	Kraj
Bariera / Problem	

### 4. Opodatkowanie i opłaty dodatkowe

Podatki (np. podatek u źródła, podatek od towarów luksusowych, VAT) oraz podobne opłaty inne niż cła lub opłaty importowe, które dyskryminują zagraniczne przedsiębiorstwa lub produkty przez nich wytworzone w stosunku do przedsiębiorstw krajowych. Pozostałe instrumenty fiskalne (np. zwrot VAT).

Produkt / usługa / inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

### 5. Restrykcje ilościowe oraz licencjonowanie

Na przykład: zakazy lub kontyngenty importowe lub eksportowe, wymaganie licencji i wymagania dotyczące dokumentów nadzoru, monopole importowe lub eksportowe, szczególne prawa dla niektórych przedsiębiorstw.

Produkt / usługa / inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

### 6. Bariery techniczne w handlu

Regulacje techniczne, standardy oraz procedury oceny zgodności dyskryminujące importowane towary, wyjątkowo ciężkie wymagania, różne od wymagań obowiązujących wyprodukowane w kraju towary, obejmujące wymagania sanitarne i fitosanitarne.

Produkt / usługa / inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 7. Prawa własności przemysłowej i prawa autorskie

Na przykład: Problemy i mankamenty w ustawodawstwie regulującym ochronę praw autorskich, znaków towarowych, patentów oraz wzornictwa przemysłowego. Naruszanie i nadużycia tych praw oraz konsekwencje z tym związane.

Produkt / usługa / inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 8. Dostawy publiczne

Dyskryminacja w przetargach na dostawy dla sektora publicznego lub podobnych jednostek, poprzez np. dostarczanie niewystarczającej informacji, faworyzowanie przedsiębiorstw krajowych oraz inne czynniki, które mają zapobiec lub utrudniać uczestnictwo w przetargach.

Produkt / usługa / inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 9. Warunki dla konkurencyjności

Na przykład: niewystarczające lub często zmieniające się prawo, monopole, kartele, dyskryminacja handlu oraz kanałów dystrybucji, zaburzające konkurencję dotacje dla krajowych przedsiębiorstw.

Produkt / usługa/ inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 10. Wymagania dotyczące sytuacji prawnej przedsiębiorstwa

Na przykład: wymagania względem przedsiębiorstwa lub jego właścicieli, ograniczenia zagranicznej własności, przymus joint-venture, nabywanie licencji.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 11. Warunki prowadzenia działalności gospodarczej w kraju docelowym

Korupcja, niepewność gospodarcza, stabilność polityczna i społeczna kraju docelowego, złe ustawodawstwo i infrastruktura, na przykład: niepewne prawo własności, słabo rozwinięta sieć transportowa i komunikacyjna, gospodarowanie odpadami.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 12. Polityka migracyjna

Na przykład: konieczność posiadania wizy lub pozwolenia na pobyt i pracę, wymagania dotyczące wykształcenia i kwalifikacji, wymóg zamieszkania w kraju docelowym lub korzystania z usług miejscowych ekspertów, czynniki dotyczące warunków zatrudnienia i pracy.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

**13. Przepływ kapitału i bieżących transakcji**

Regulacje odnoszące się do transferu kapitałów, na przykład: transfer zysków do kraju pochodzenia, opóźnienia w płatnościach, za które odpowiedzialne są władze.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

**14. Inne problemy / bariery nie wspomniane wyżej**

Na przykład: obowiązek korzystania z miejscowych surowców i materiałów przy produkcji, obowiązek eksportu w celu osiągnięcia pewnych korzyści inwestycyjnych i importowych, dostępność kredytu, ubezpieczeń, gwarancji lub innych usług (np. transportowych); standardy księgowo i audytorskie; zachowanie wspólników i funkcjonowanie sieci dystrybucji; dostępność informacji o rynkach oraz praktykach handlowych; inne bariery.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

## 15. Likwidacja barier handlowych i inwestycyjnych

Czy kiedykolwiek kontaktowaliście się Państwo z władzami polskimi lub kraju docelowego w sprawie pytań o bariery handlowe lub inwestycyjne? Jaki rodzaj informacji i pomocy Państwo otrzymaliście? Proszę o przekazanie własnych propozycji zlikwidowania barier handlowych bądź inwestycyjnych.

Produkt / usługa /inwestycja	Kraj
Bariera / Problem	

**16. Dalsze komentarze / aktualizacje do wcześniej raportowanych barier**

**17. Nasze przedsiębiorstwo nie spotkało się z żadnymi barierami\***

\* - jeśli tak proszę zaznaczyć pole wyboru z prawej strony

## Informacje o przedsiębiorstwie

Nazwa i siedziba firmy		
Producent Eksporter Izba / Zrzeszenie / Stowarzyszenie		Liczba zatrudnionych
Obrót (w €)	Import (w €)	Eksport (w €)
Eksport do krajów trzecich / Import z krajów trzecich (w €) <sup>2</sup>		
Udział eksportu do kraju trzeciego w którym istnieje bariera w eksporcie ogółem / Udział importu z kraju trzeciego w którym istnieje bariera w imporcie ogółem		

## Dane kontaktowe

Imię , nazwisko oraz stanowisko wypełniaj tego		
Tefefon	Fax	e-mail

Dziękujemy za przekazanie informacji.